



Technico-Commercial

Ynéom est une startup qui produit et commercialise des systèmes domotiques pour la piscine. Le produit YnBlue prend en charge de façon automatique et connectée toute la gestion de piscine y compris le traitement de l'eau.

Afin d'accompagner notre croissance, nous recherchons un **Technico-Commercial** ayant déjà une expérience de vente et un intérêt pour les produits techniques.

Zone à couvrir : France Sud Est dans un 1er temps possibilité d'évolution ensuite

Responsabilités

En relation très étroite avec le Directeur Commercial et le Comité de Direction, vous serez en charge des missions suivantes :

- Constituer et développer le réseau local de vente auprès des professionnels de la piscine,
- Promouvoir le produit, développer les ventes,
- Négocier et conclure les affaires avec nos clients grâce à vos compétences techniques et commerciales,
- Suivre et faire évoluer les orientations commerciales de votre zone géographique.

Profil recherché

- Formation commerciale,
- Très bon contact commercial,
- Fort intérêt pour les nouvelles technologies,
- Dynamique, enthousiaste
- Déplacements nombreux.

Contact : Yann Cottreau
2772 Chemin de Signes à Ollioules
83330 Le Beausset
Tél : +33 6 72 83 96 42
Mail : yann.cottreau@yneom.com
web: <https://www.yneom.com>

